



Adapter son management pour mieux encadrer la nouvelle génération d'apprenants

Lundi 5 et mardi 6 octobre 2026

Cette formation est destinée aux professionnels souhaitant développer leurs compétences en management et en gestion des comportements perturbateurs, afin de favoriser un meilleur environnement de travail.

PUBLIC VISÉ	PRÉREQUIS	TARIF	INTERVENANT	TEMPS	LIEU
Formateurs de CFA, Professionnels de la Boucherie, Charcuterie, Traiteur	Aucun	700 € HT/Pers.	Camille BOSTYN, Formateur certifié RNCP, expert en management de proximité et relation client.	Durée : 14 heures Jour 1 : 9 :00 - 17 :00 Jour 2 : 8 :30 - 16 :30	ENSMV 37 Boulevard Soult 75012 Paris



Objectifs

- Mettre en œuvre des techniques de management et de gestion des comportements, de résolution de conflits, et des approches pédagogiques adaptées à différents profils d'apprenants.**
- Identifier les causes des comportements inadéquats** en analysant les motivations et les facteurs externes qui peuvent influencer le comportement des apprenants.
- Favoriser un environnement de travail positif** en renforçant l'engagement et la motivation des apprenants, tout en instaurant des règles claires.



Moyens et méthodes pédagogiques mobilisés

- Remise d'un support pédagogique** : document de référence avec techniques de gestion, exemples et schémas pratiques.
- Exercices pratiques et mises en situation** pour expérimenter des stratégies de motivation et de gestion de comportements.
- Études de cas spécifiques aux nouvelles générations** pour illustrer des situations d'engagement et de distraction.
- Discussions interactives et échanges de groupe** pour adapter les méthodes aux contextes spécifiques des participants.



Contenu pédagogique

- Comprendre les attentes et comportements des nouvelles générations** : exploration des motivations et spécificités des jeunes apprenants dans le contexte professionnel.
- Gestion des comportements dissipés et distraction** : techniques pour identifier les signes précurseurs de distraction et les gérer efficacement (écoute active, redirection, renforcement positif).
- Techniques de motivation et d'engagement** : méthodes pour captiver l'attention, stimuler l'intérêt, et encourager une participation active.
- Études de cas et mises en pratique** : analyse de situations courantes de distraction, avec exercices et jeux de rôle pour intégrer les techniques vues.



Modalités d'évaluation

- Quizz début et fin de formation.
- Appréciation de la formation par un questionnaire.
- Formation validée par un certificat et une attestation.
- Questionnaire à froid.



Nous contacter

Barbara Lenoble - 01 53 17 15 09 barbara.lenoble@ensmv.org
Aline Fourgeot - 01 53 17 15 08 aline.fourgeot@ensmv.org